

Einladung

"MEDICAL MEETS BUSINESS"

DATUM

20.02.2019

UHRZEIT

10:00 Uhr bis ca. 18:00 Uhr

ANMELDUNG BIS

19.02.2019

SPRACHE DER VERANSTALTUNG

DE

Tagesseminar mit Dr. Ralph Burger & Claus Abert

Ziel der Veranstaltung

Inhalt: • BEMER Hauptzielgruppen • Akute Erkrankungen/chronische Erkrankungen • Nutzen von Kundeneinweisungsformular und Kunden-Fragebogen • Kontraindikationen



Beschreibung

Die geschickte Kombination von Wissen über das Produkt, medizinischen Hintergründen, Funktionsweise des BEMER Systems und hilfreichen Erklärmodellen macht dieses Tagesseminar so interessant. Besonders die Betrachtung aus 2 verschiedenen Blickwinkeln – medizinisch und vertriebsorientiert – bietet eine perfekte Kombination um ein breites Spektrum an potentiellen Kunden zu begeistern und natürlich BEMER Systeme zu verkaufen.

VERANSTALTUNGSORT

Hotel Heidegrund
Drei-Brücken-Weg 10
DE - 49681 Garrel / Petersfeld (An der
Thülsfelder Talsperre)

VERANSTALTER

Barbara M. Ramm Regionaldirektion BEMER
West
Siemensstraße 9a
DE - 65205 Wiesbaden
Telefon: +49 6122 1704824
Email: barbara.ramm@bemermail.com

Voraussetzungen

Start-Up Seminar Teilnahme bereits erfolgt. Bitte den Eigenen Tischflipchart mitbringen!

Dieses Seminar gilt als Vorbereitung für die MPB-Zertifizierung, als Refresher für alle bestehenden MPB's und für alle BP die gerne irgendwann MPB werden möchten als Schnupperer-Teilnahme.

Die Tagespauschale von 59,00 € wird jedem BP in Rechnung gestellt.

Ziele:

- Medizinische Zusammenhänge besser erfassen
- Erkenne deine Grenzen als Berater
- Weg von der Indikation hin zum Gesamten
- BEMER- Rückenwind für ein gesünderes LEBEN

IHR BETREUER

BEMER Int. AG
Austrasse 15
FL - 9495 Triesen
Telefon: +423 399 39 70
Fax: +423 399 39 79
Email: sales@bemermail.com

REFERENTEN

Für den medizinischen Blickwinkel:
Dr. med. univ. Ralph Burger
Für den vertriebsorientierten Blickwinkel:
Dipl. Ing. Claus Abert