

# Einladung

"MEDICAL MEETS BUSINESS"

**DATUM**

27.05.2019

**UHRZEIT**

10:00 Uhr bis ca. 18:00 Uhr

**ANMELDUNG BIS**

26.05.2019

**SPRACHE DER VERANSTALTUNG**

DE

## Tagesseminar mit Dr. med. Ralph Burger & Claus Abert

### Ziel der Veranstaltung

Inhalt: • BEMER Hauptzielgruppen • Akute Erkrankungen/chronische Erkrankungen • Nutzen von Kundeneinweisungsformular und Kunden-Fragebogen • Kontraindikationen



### Beschreibung

Die geschickte Kombination von Wissen über das Produkt, medizinischen Hintergründen, Funktionsweise des BEMER Systems und hilfreichen Erklärmodellen macht dieses Tagesseminar so interessant. Besonders die Betrachtung aus 2 verschiedenen Blickwinkeln – medizinisch und vertriebsorientiert – bietet eine perfekte Kombination um ein breites Spektrum an potentiellen Kunden zu begeistern und natürlich BEMER Systeme zu verkaufen.

### VERANSTALTUNGSORT

Hotel Hohenwart Forum  
Schönbornstrasse 25  
DE - 75181 Pforzheim  
www.hohenwart.de  
E-Mail: info@hohenwart.de  
Telefon: +49 7234 606 0

### VERANSTALTER

Barbara M. Ramm Regionaldirektion BEMER  
West  
Siemensstraße 9a  
DE - 65205 Wiesbaden  
Telefon: +49 6122 1704824  
Email: barbara.ramm@bemermail.com

### Voraussetzungen

Die Teilnahme am START-UP-Seminar ist bereits erfolgt.  
Bitte den eigenen Tischflipchart mitbringen!

Die Tagespauschale von 59,00 € wird jedem BP in Rechnung gestellt.

### Ziele:

- Medizinische Zusammenhänge besser erfassen
- Erkenne deine Grenzen als Berater
- Weg von der Indikation hin zum Gesamten
- BEMER-Rückenwind für ein gesünderes LEBEN

### IHR BETREUER

BEMER Int. AG  
Austrasse 15  
FL - 9495 Triesen  
Telefon: +423 399 39 70  
Fax: +423 399 39 79  
Email: sales@bemermail.com

### REFERENTEN

Für den medizinischen Blickwinkel:  
Dr. med. univ. Ralph Burger  
Für den vertriebsorientierten Blickwinkel:  
Dipl. Ing. Claus Abert