

Einladung

"MEDICAL MEETS BUSINESS"

DATUM

20.05.2019

UHRZEIT

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

ANMELDUNG BIS

19.05.2019

SPRACHE DER VERANSTALTUNG

DE

Tagesseminar mit Dr. med. Ralph Burger und Claus Abert

Ziel der Veranstaltung

Inhalt - BEMER Hauptzielgruppen - Akute Erkrankungen/chronische Erkrankungen - Nutzen von Kundeneinweisungsformular und Kunden-Fragebogen
Kontraindikationen



Beschreibung

Die geschickte Kombination von Wissen über das Produkt, medizinischen Hintergründen, Funktionsweise des BEMER Systems und hilfreichen Erklärmodellen macht dieses Tagesseminar so interessant. Besonders die Betrachtung aus 2 verschiedenen Blickwinkeln - medizinisch und vertriebsorientiert - bietet eine perfekte Kombination um ein breites Spektrum an potentiellen Kunden zu begeistern und natürlich BEMER Systeme zu verkaufen.

VERANSTALTUNGSORT

Hotel Kloster Nimbschen
Nimbschener Landstraße 1
DE - 04668 Grimma
<https://www.kloster-nimbschen.de/de/>
E-Mail: info@kloster-nimbschen.de
Telefon: 03437 / 99 50 - 0

VERANSTALTER

BEMER Int. AG
Austrasse 15
FL - 9495 Triesen
Telefon: +423 399 39 70
Fax: +423 399 39 79
Email: sales@bemermail.com

Voraussetzungen

Die Teilnahme am START - UP Seminar ist bereits erfolgt.

Bitte den eigenen Tischflipchart mitbringen!

Die Tagespauschale von 59,00 EUR wird jedem BP in Rechnung gestellt.

IHR BETREUER

BEMER Int. AG
Austrasse 15
FL - 9495 Triesen
Telefon: +423 399 39 70
Fax: +423 399 39 79
Email: sales@bemermail.com

REFERENTEN

Für den medizinischen Blickwinkel:
Dr. med. univ. Ralph Burger
Für den vertriebsorientierten Blickwinkel:
Dipl. Ing. Claus Abert

Ziele:

- Medizinische Zusammenhänge besser erfassen
- erkenne deine Grenzen als Berater
- weg von der Indikation hin zum Gesamten
- BEMER-Rückenwind für ein gesünderes LEBEN