

Einladung

Die Magie des erfolgreichen Verkaufens

Ein Leitfaden für BEMER Verkaufsgespräche

Lernen vom erfolgreichsten BEMER-Verkäuferpaar

Ziel der Veranstaltung

Die innere Einstellung, begleitet von Begeisterung und Fachwissen, als Formel für Deinen Erfolg! Neues Finanzierungskonzept hilft Dir beim Verkauf und der Partnergewinnung!



Beschreibung

Du lernst in diesem Seminar die wichtigsten Grundelemente für erfolgreiche Verkaufsgespräche. Das Referentenehepaar hat in 19 Jahren bewiesen, dass es mit der richtigen Einstellung zu sich selbst, zum Produkt, zu den Menschen und den Gesetzen des Universums möglich ist, außergewöhnliche Erfolge zu erzielen.

Es werden auch Wissenslücken zum Produkt angesprochen und verständlich erklärt.

Nach diesem Seminar wirst Du mehr Abschlüsse erzielen.

Außerdem gibt es Neuigkeiten aus dem Int. Management und Zeit für Fragen z.B. Handhabung des BBO haben wir auch.

VERANSTALTUNGSORT

WOQUAZ - Wohn- und Quartierzentrum
Freiherr-vom-Stein-Straße 10
DE - 64331 Weiterstadt

VERANSTALTER

Norbert Grimm
Starenweg 3
DE - 67134 Birkenheide
Telefon: +49 62377768
Fax: +49 6237 2854
Email: norbert.grimm@bemermail.com

Voraussetzungen

Bestätigte Businesspartner Downline OD Grimm mit den Teams Macher, Meijering, Pirlet-Gottwald und Engelhardt

Kostenbeitrag € 25,- zahlbar vor Ort in bar
incl. Snacks, Mineralwasser, Kaffee, Tee und Seminarunterlagen

IHR BETREUER

BEMER Int. AG
Austrasse 15
FL - 9495 Triesen
Telefon: +423 399 39 70
Fax: +423 399 39 79
Email: sales@bemermail.com

REFERENTEN

OD Norbert & Ilona Grimm
TM Thomas Macher